

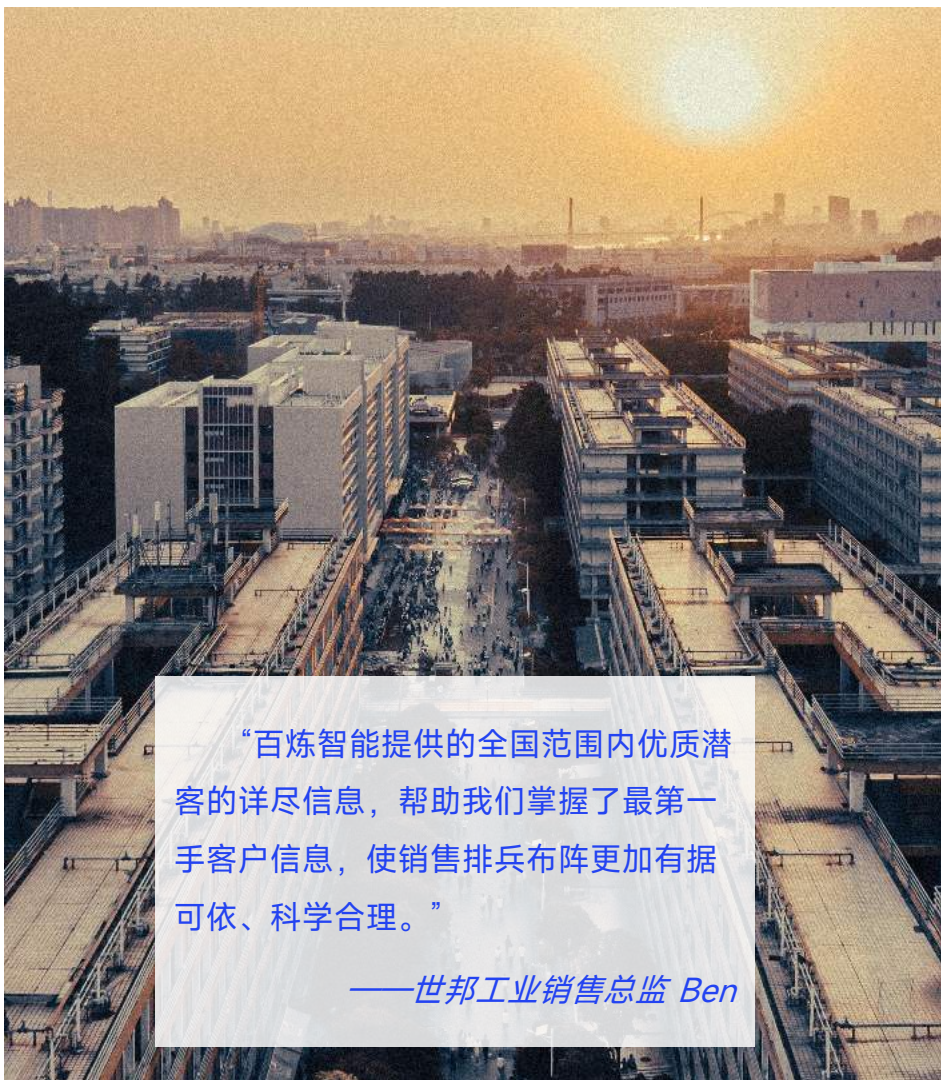
世邦工业通过数字化及AI智能模型

打造覆盖全国市场的一流销售情报平台





客户业务痛点和需求



“百炼智能提供的全国范围内优质客户的详尽信息，帮助我们掌握了最第一手客户信息，使销售排兵布阵更加有据可依、科学合理。”

——世邦工业销售总监 Ben

行业
机械制造

产品和服务：
高端矿机设备、砂石粉碎机、矿山破碎设备、工业磨粉机等系列产品

世邦工业科技集团股份有限公司
中国，上海

业务痛点和需求

- 信息获取效率低：由人工团队手动搜索各省份砂石矿山企业信息，效率低且信息不全
- 信息更新慢：“快进快出”的行业特点对数据动态更新有极高要求，但当前数据智能依靠人工更新，无法及时跟踪到最新的销售机会
- 数据展现不直观：数据展示形式以表格居多，无法直观明了的分析问题、发现机会



解决方案

潜客名录及最新动态一手掌握

- 基于全国4万多政府招拍挂网站，掌握所有优质潜客名录，并实时更新；
- 用户添加客户名称后，自动建档并补齐所需信息

构建自动更新的全国潜客池

- 自动生成目标客户画像
- 自动推荐目标潜客
- 查看潜客信息详情

探索发现最佳销售触达方式

- 根据股权/中标关系，构建起企业间关系图谱，帮助销售发现最佳触达链路
- 基于百炼智能EDP，补全每一家企业主体的关键联系人及联系方式

打造市场分析分析看板

- 查看各地市场规模
- 按地区、类型、矿权所有等维度细分市场

为什么选择百炼智能

- 深厚的数据基础：覆盖几乎全量的国内企业基础信息、招中标信息等，并可根据客户需求补充了企业矿权信息及上下游股权关系穿透图
- 卓越的处理能力：利用NLP（自然语言处理）技术将各类情报处理为结构化字段，使情报分析成为可能
- 成熟的SaaS产品：百炼智能市场情报平台（MIP）以SaaS形式交付，根据客户需求简单配置业务关键词后即可使用

方案价值

40000+

对目标行业原始数据源进行智能监测，由**0**到**40000+**跨越

100倍

客户业务动态的精准跟踪与分析能力，大幅提升至**100倍**
3人实现>15,000家的精准跟踪

6个月

基于AI商机预测模型，将商机发现周期提前**6个月**



百炼智能成立于2018年，是最具创新力的B2B智能营销公司，提供数据驱动、深耕场景的B2B智能营销SaaS产品及数字化解决方案，致力于通过AI技术帮助企业提升从市场洞察到销售线索开发、筛选、联系、转化的营销全流程效率。目前，百炼智能已覆盖到科技、能源化工、快消、金融、制造等多个领域，超过400家中大型企业正在选择百炼智能实现营销数智化转型，为增长注入活力。

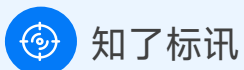
B2B智能营销SaaS产品：直击企业获客增长难题

Aideas智能营销应用市场

一站式、轻量化、灵活选用的B2B营销“武器库”



ToB潜客精准挖掘、商机监测



招投标信息智能推荐、预测



线下渠道市场洞察、开拓

数智化营销解决方案：B2B营销获客全流程赋能

市场研究效率平均提升30%

高质量线索平均增加60%

商机转化率平均提升35%

*数据源自百炼智能代表客户合作案例

代表客户：深耕科技、能源化工、快消、金融、制造5大行业

